

telematel

Módulo Cuadro de Mando

Control y decisiones anticipadas sobre procesos críticos de su Negocio



Lleve un control total en su empresa

Gracias al Módulo de Cuadro de Mando, puede controlar, integrar y organizar la totalidad de información acumulada en los procesos críticos de su empresa, lo que le permite tener una visión general de lo que está pasando en cualquier momento. Mediante un sencillo sistema de semáforos, podrá ver en qué situación se encuentran los indicadores que se hayan definido como críticos.

Tome decisiones estratégicas acertadas

El proceso de toma de decisiones, comienza con la búsqueda de información, y sin lugar a dudas, el Cuadro de Mando le será de gran ayuda para aglutinar y dar forma a la información con el objetivo de analizar el funcionamiento general de la empresa. Por lo tanto, agiliza el proceso de Toma de Decisiones en base a información confiable y en el momento que Ud. lo requiera.

Controle los indicadores que considero críticos para mi negocio

El usuario puede establecer cuáles son los datos de interés que desea analizar y será sobre ellos que se mostrará la información obtenida. Debido a que las diferentes organizaciones desean obtener conclusiones distintas, el módulo es parametrizable de forma que se obtenga la máxima utilidad.

Manténgase informado de la Gestión de su empresa

Una de las grandes ventajas del Cuadro de Mando, es que luego de establecer los indicadores y los valores que considere críticos, da la posibilidad de definir además, el envío de alertas automáticas (ej. Stock bajo mínimos de un material, N° de obras sin facturación registrada en el último período, etc.), mediante un email, al usuario especificado para avisarle de la alerta en cuestión.

BENEFICIOS

CONTROLE LAS ÁREAS CRÍTICAS.

AGILICE EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES.

PBTENGA INFORMACIÓN FIABLE EN CUALQUIER MOMENTO QUE LO DESEE.

DATOS CLAVES TELEMATEL

+ 20 años de experiencia

+ 2.350 clientes

- 1% de bajas de clientes al año

+ 12.500 usuarios trabajando a diario

+ 24.000 licencias activas

PRESTACIONES CLAVE MODULO

- Facilite el análisis del funcionamiento general de su empresa de un simple vistazo.
- Identifique fácilmente las prioridades en la gestión.
- Analice la evolución de las ventas.
- Realice previsiones de la evolución del negocio (por marca, familia, delegación, representante,...).
- Identifique situaciones críticas de determinados indicadores y crea alertas al usuario.
- Analice de manera global la situación de la empresa en todo momento.

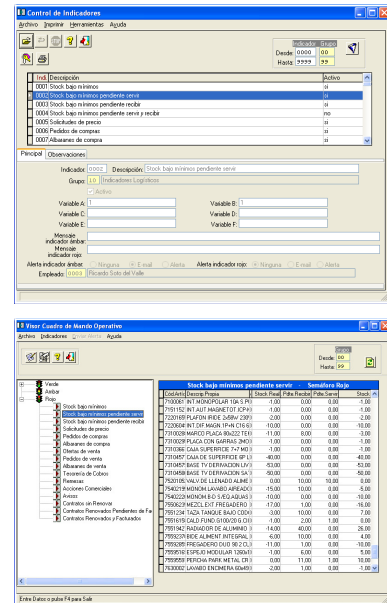


Obtenga un análisis completo de la situación de la empresa

El módulo de Cuadro de Mando permite que el usuario establezca cuáles son los datos de interés que desea analizar y será sobre ellos que se mostrará la información obtenida:

- Un exhaustivo **Análisis de las Ventas**
- Completo **Análisis de Compras**
- unos ratios de la evolución empresarial y unos **Informes Gerenciales**
- un conjunto de indicadores y alertas a nivel operativo: **Cuadro de Mando Operativo**
- Posibilidad de **Personalización** del Cuadro de Mandos.

Pantalla donde el gerente controla la operativa de la empresa gracias a la Consola Semafórica de Alertas agrupadas por áreas de gestión.



MÓDULO CUADRO DE MANDO

ANÁLISIS DE LAS VENTAS UN MAYOR ANÁLISIS DE LAS VENTAS Y SUS PREVISIONES

ANÁLISIS DE LAS COMPRAS ANÁLISIS COMPLETO SOBRE HISTÓRICO, PREVISIONES, DESVIACIONES, ETC.

INFORMES DE GERENCIA INFORMES FINANCIEROS Y DE RATIOS, O INFORMES DE EVOLUCIÓN DE STOCKS

CUADRO DE MANDO OPERATIVO PERMITE PERSONALIZAR LOS INDICADORES CRÍTICOS

ALMACÉN CONTROL DE STOCK BAJO MÍNIMOS

COMPRAS/ VENTAS SOLICITUDES DE PRECIO/OFFERTA
PEDIDOS PENDIENTE DE RECEPCIÓN/ENTREGA
ALBARANES/FACTURAS DE COMPRA/VENTA
PENDIENTE A FACTURAR/ACTUALIZAR

OBRAS/ PROYECTOS FECHA DE ENTREGA DE OBRAS SUPERADA
FECHA DE INICIO/FIN DE PRESUPUESTOS
ACEPTADOS SUPERADA
PARTES DE ADMINISTRACIÓN /OBRAS
ANTIGUOS SIN FACTURAR /CERTIFICAR

ADMINISTRACIÓN EFECTOS PENDIENTES DE COBRO/PAGO VENCIDOS
EFECTOS IMPAGADOS DE COBRO Y PAGO
EFECTOS EN REMESAS, PAGARÉS O CONFIRMING
PENDIENTES DE LIQUIDACIÓN
RIESGO DE CLIENTE SUPERADO

CALIDAD DOCUMENTOS DE CALIDAD PENDIENTES APROBAR
ORDENES DE CALIDAD, RECLAMACIONES
O NO CONFORMIDADES ABIERTAS

SERVICIO AL CLIENTE ACCIONES COMERCIALES PENDIENTES

Formato de salida de Informes de Gerencia creados con Crystal Reports e Informe de Ratios Económicos y Financieros.

